

Société : AZTIGARRAGA Kit Line

Fonction du poste : DIRECTEUR COMMERCIAL INTERNATIONAL

(H/F) Type de contrat : CDI

Lieu du poste : Sud-Ouest de la France (64, 65, 40, 33, 31,32, 47) ou Pays basque espagnol
Niveau d'expérience : minimum 10 ans (sur un poste de Cadre)

Salaire affiché : motivant, selon profil et expérience

L'ENTREPRISE

Dans le cadre de son fort développement international, notre client, une entreprise industrielle familiale implantée au Pays Basque espagnol et spécialisée dans la commercialisation grand public de produits issus de la transformation du bois, recherche son :

DIRECTEUR COMMERCIAL INTERNATIONAL

(H/F)

LE POSTE

Rattaché directement à la Direction générale, vous êtes responsable du développement de l'activité commerciale de la Société et ce, dans tous les pays européens du Plan Stratégique (France, Allemagne, Italie, Péninsule Ibérique, Benelux, Pays nordiques).

Pour cela, vous managez et animez une équipe composée de 2 Chefs des ventes (1 en France et 1 en Espagne), de 7 assistantes commerciales basées au siège en Espagne et d'une Force de vente constituée d'agents commerciaux présents sur les différents marchés.

Naturellement, vous travaillez en étroite relation avec les départements stratégiques et support de l'entreprise : Marketing, Production, Achats et Logistique, Finance et Personnel. Cette proximité nécessaire avec le siège et avec les usines vous impose d'être présent au Pays basque espagnol 2 jours par semaine toute l'année.

LES FONCTIONS & RESPONSABILITÉS

- Effectuer une veille concurrentielle et suivre l'évolution du marché afin de s'adapter aux nouvelles tendances
 - Identifier des opportunités sur de nouveaux marchés comme de nouveaux canaux de vente

- Définir la stratégie de développement et la politique commerciale de l'entreprise •
Etablir les politiques de prix, les conditions de vente selon les canaux de distribution

- Diriger la négociation des grands comptes

- Concevoir les Plans Commerciaux à court, moyen et long terme

- S'assurer de leur bonne application sur les différents marchés et de l'atteinte des objectifs en terme de ventes et de rentabilité
- Participer aux plans de lancement de nouveaux produits et services pilotés par la Directrice

Marketing

- Développer le réseau commercial en affectant les ressources humaines nécessaires pour chaque marché et définir le budget correspondant
- Diriger l'équipe commerciale sous votre responsabilité :
 - Fixer les objectifs quantitatifs et qualitatifs de vos 2 Chefs des ventes (1 en France et 1 au siège), piloter leur action et leur performance
 - Superviser l'activité du réseau d'agents commerciaux en vérifiant le bon respect des directives et des objectifs que vous leur aurez fixés
 - Diriger les équipes du service de l'Administration des ventes (7 Assistantes basées au siège)
 - Recruter, former et motiver les collaborateurs

LE PROFIL RECHERCHÉ

De formation Bac+5 de type Commerce/Marketing, vous justifiez d'une expérience d'au moins 10 ans sur des postes de Cadre dont au moins une fonction de Directeur Commercial tenue dans un environnement international.

Vous avez nécessairement une bonne connaissance du développement de circuits de distribution et avez une expérience auprès de la grande distribution GSA ou GSS.

D'un tempérament commercial dynamique, orienté résultats, vous disposez d'une forte vision stratégique et avez le sens autant de la négociation que du service client.

Reconnu pour votre leadership, vous savez fédérer et motiver une équipe. Vous veillez au bien être de vos collaborateurs et faites preuve d'empathie.

Entrepreneur, pugnace et créatif, vous savez vous montrer force de proposition.

Développeur, vous avez une capacité à détecter les évolutions futures du marché et à identifier les opportunités.

Vous maîtrisez parfaitement, dans le contexte des affaires, le français, l'espagnol et l'anglais. Une maîtrise de l'allemand serait un plus.

LES CONDITIONS DU POSTE

Déplacements très fréquents : présence 2 jours/semaine au Siège au Pays basque espagnol + 2-3 jours en déplacements sur les différents marchés.

Prise de poste souhaitée : dès que possible.

Contact:

Itziar Astigarraga

Telefonoa: (+34) 616 457 434

Helbide elektronikoa: itziar@astikitline.es